BUSINESS STRUCTURE REPORT

合规跨境电商 OPC 运营结构 报告

以“智能组网 + 智能运营 + 履约托管”三层架构为核心，构建集渠道协同、分润分配、调度履约、AI 驱动于一体的跨境运营体系，实现从流量入口到价值闭环的全链路数字化运营。

报告版本	架构层级	核心模型	适用场景
V5.0	三层结构 · 10+ 节点	3 类 AI 模型库	跨境电商 / 内容出海

01 执行摘要 Executive Summary

智能组网
渠道商 / 通道公司 / 大卖仓三方协同，40-10-40 分润驱动

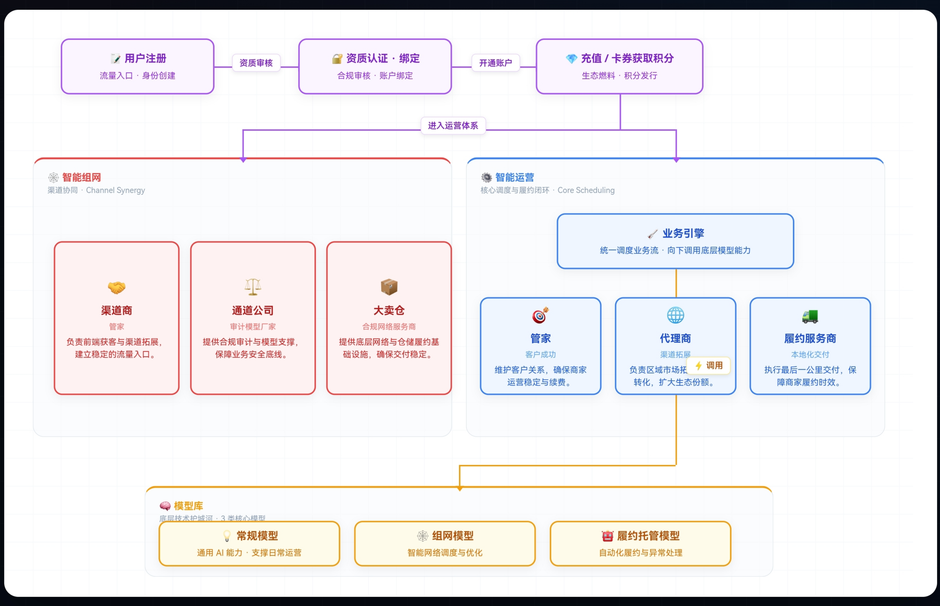
智能运营
业务引擎统一调度，管家 / 代理商 / 履约服务商各司其职

模型库
常规 / 组网 / 履约托管三类模型，构成底层技术护城河

积分生态
充值 / 卡券获取积分，作为生态燃料驱动全链路循环

02 运营架构总览 三层结构 · 自上而下

整体分为三层：**用户入口层**完成注册、认证与积分发行；**双引擎层**由「智能组网」与「智能运营」并行驱动，前者负责渠道协同与分润分配，后者负责核心调度与履约闭环；**模型层**作为底层技术支撑，由业务引擎统一调用。



用户入口层　智能组网（渠道协同与分润）　智能运营（调度与履约）　模型库（底层技术支撑）

03 业务逻辑深度说明 Business Logic Details

模块	核心角色	业务逻辑说明
组网 渠道协同	渠道商（管家）	负责前端获客与渠道拓展，建立稳定的流量入口，是平台增长的第一驱动力。通过 40% 分润激励渠道持续裂变。
组网 合规审计	通道公司（审计模型厂家）	提供合规审计与模型支撑，保障业务安全底线。作为合规基础设施提供方，获得 10% 分润。
组网 基础设施	大卖仓（合规网络服务商）	提供底层网络与仓储履约基础设施，确保交付稳定。承担后端重资产投入，获得 40% 分润。
运营 核心调度	业务引擎	作为智能运营的核心调度中枢，统一指挥管家、代理商与履约服务商，向下调用底层模型库获取 AI 能力。
运营 客户成功	管家	维护客户关系，确保商家运营稳定与续费，是平台长期价值的关键保障。
运营 渠道拓展	代理商	负责区域市场拓展与销售转化，扩大生态份额，是平台规模化的核心推手。
运营 本地交付	履约服务商	执行最后一公里交付，保障商家履约时效，是用户体验的直接触点。
模型 通用能力	常规模型	支撑日常运营场景，提供通用 AI 能力，是业务引擎的基础调用模块。
模型 网络调度	组网模型	优化跨境网络链路，保障低延迟、高可用的网络体验，是智能组网的技术支撑。
模型 自动化履约	履约托管模型	实现订单到交付的全流程智能托管，降低人工干预成本，提升履约效率。

04 商业价值闭环 Value Loop

流量入口 → 积分燃料 → 渠道协同 → 调度履约 → 模型驱动

流量入口：用户注册与资质认证
积分燃料：充值 / 卡券获取积分
渠道协同：智能组网分润驱动
调度履约：业务引擎统一指挥
模型驱动：AI 能力持续输出

核心洞察：从用户注册到积分消耗，从渠道拓展到模型调用，全链路数据闭环。通过“积分”作为生态燃料，实现从流量到履约的完整商业循环，驱动平台持续增长。智能组网与智能运营双引擎并行，底层模型库提供 AI 能力支撑，三者协同构成完整的跨境运营体系。